NUCASE

EDIÇÃO Nº 80 | 2025 - MAI.JUN.JUL.AGO

PARCEIRO

Sistema de quotas de emprego para pessoas com deficiência

Luís Almeida Carneiro

Lawyer | UNIT LEGAL

pág. 5

CLIENTE

A Nucase tem sido um parceiro muito próximo e proativo

Miguel Marques

Farmacêutico | FARMÁCIA MIRAFLORES

pág. 3

Estamos muito satisfeitos, temos uma empresa organizada e com planeamento financeiro graças à equipa da Nucase

Sandra Maciel

Founder & CEO | SCOUT CONCIERGE

pág. 4

TÉCNICO

Que benefícios fiscais existem atualmente?

Manuela Melo

Technical Advisory Director | GRUPO NUCASE

pág. 2

OPINIÃO

Nucase Tax Consulting Carla Chagas | Francisco Duarte

Maria Palma | Teresa Espada

Tax Consulting Team | GRUPO NUCASE pág. 7 e 8



António Nunes CEO & Founder

Como está a Nucase a adaptar-se a um mundo em mudança

mundo atravessa um período de incertezas marcadas por conflitos, crises económicas e instabilidades geopolíticas. A Europa, em particular, tem sido palco de tensões significativas provocadas pela guerra na Ucrânia e Médio Oriente, que afetam a segurança global, a economia e a estabilidade das instituições internacionais. Este contexto de volatilidade tem impacto direto nas economias nacionais e internacionais e consequentemente, no mundo empresarial.

A constante ameaça dos Estados Unidos da América sobre a adoção ou agravamento das tarifas alfandegárias sobre importações gera uma séria preocupação entre as economias globais, incluindo Portugal. A imposição de barreiras alfandegárias pode ter efeitos adversos sobre as exportações europeias e, por consequência, sobre setores estratégicos da economia portuguesa. O aumento do protecionismo comercial pode dificultar os fluxos de mercadorias e intensificar o custo dos produtos importados, afetando a competitividade empresarial.

Em Portugal, o ambiente político também gera incertezas. As eleições legislativas antecipadas podem resultar em alterações e incertezas nas políticas económicas, fiscais e laborais, o que influencia diretamente a atividade empresarial. A instabilidade governativa pode afetar a confiança dos investidores, a execução de fundos europeus e o planeamento estratégico das organizações. As empresas devem, assim, preparar-se para diferentes cenários políticos e adaptarem-se a eventuais mudanças na economia e na legislação em geral com consequências na instabilidade social e laboral.

Atentos e sensíveis a este contexto nacional e internacional, na Nucase, desafiamos este ano de 2025 com um orçamento particularmente reforçado com medidas de estabilização e continuidade do negócio, de retenção da equipa e do seu conhecimento, e de investimentos tecnológicos, potenciando a nossa capacidade de adaptação ao mercado e resiliência económica e financeira.

A digitalização continua a ser um fator essencial para aumentar a eficiência e a competitividade dos serviços. A adoção de novas tecnologias na contabilidade permitirá automatizar processos, melhorar a segurança dos dados e proporcionar serviços mais eficientes aos clientes. Também a integração de ferramentas de inteligência artificial e a modernização das plataformas digitais serão fundamentais para garantir a sustentação do crescimento e da qualidade dos serviços.

Por sua vez, a sustentabilidade é um dos pilares do crescimento empresarial e um fator cada vez mais relevante e diferenciador na gestão de um futuro mais promissor. A Nucase continuará a implementar práticas que promovam a eficiência energética, a redução da pegada ecológica e a responsabilidade social empresarial. A aposta na digitalização também contribuirá para a diminuição do consumo de papel e para a otimização de recursos, alinhando-se com as exigências da sustentabilidade económica e ambiental.

Perante este panorama, as empresas em Portugal, incluindo a Nucase, devem manter uma postura proativa e vigilante, investindo na adaptação às novas realidades económicas, sociais e políticas, reforçando a resiliência e garantindo a continuidade e sustentabilidade dos serviços com inovação e eficiência.

Que benefícios fiscais existem atualmente?

Trabalhar para a redução da carga fiscal, desde que dentro da lei e da sua aplicabilidade, é um dos serviços mais compensadores que existem.

Estamos aqui para o ajudar.

Estão previstos os seguintes benefícios fiscais em IRC, em legislação diversa:

- Benefícios fiscais contratuais ao investimento;
- Regime fiscal de incentivo à capitalização das empresas (ICE);
- Incentivo fiscal à valorização salarial (IFVS);
- Quotizações a favor de associações empresariais;
- Regime fiscal de apoio ao investimento (RFAI);
- Reinvestimento dos valores de realização em AFT; AI e ativos biológicos de produção;
- Donativos atribuídos às entidades reconhecidas para efeitos do EBF;
- Sistema de Incentivos Fiscais à I&D Empresarial (SIFIDE);
- Regime extraordinário de apoio a encargos com eletricidade e gás;
- Regime extraordinário de apoio a encargos na produção agrícola;
- Incentivo Fiscal à Renovação de Frota do Transporte de Mercadorias (IFRFTM)
- Medidas de apoio ao transporte rodoviário de passageiros e de mercadorias;
- Transferência de imóveis de alojamento local para arrendamento;
- Incentivo fiscal à habitação dos trabalhadores;
- Certificação de PME ou indicação se a entidade se caracteriza como Small Mid Cap;
- Regime dos prejuízos fiscais;
- Realizações de utilidade social, nomeadamente com a atribuição de vales infância e/ou passes sociais, gastos suportados com contratos de seguros de saúde ou doença.

Alguns benefícios fiscais funcionam por dedução ao lucro tributável, outros por redução da taxa de IRC aplicável e ainda outros por dedução direta ao valor do IRC a pagar. Alguns deles podem ser reportados por vários anos, beneficiando assim a empresa de uma redução de IRC pelo mesmo período. Alguns dos referidos, além de beneficiarem em termos de IRC, também beneficiam de isenções em IVA, IRS e de Segurança Social.

Caso ache que a sua empresa possa beneficiar de algum destes benefícios fiscais contacte o nosso departamento de tax, acione o nosso serviço extra de análise da aplicabilidade e controlo destes benefícios fiscais. Caso não seja nosso cliente também pode beneficiar deste serviço, solicitando que o modelo 22 preparado pelo seu contabilista certificado possa ser revisto pelos nossos serviços. Contacte-nos através do endereço eletrónico

tax@nucase.pt



GRUPO NUCASE

Manuela Melo
Technical Advisory Director



"A Nucase tem sido um parceiro muito próximo e proativo"

Fundada em 1971, a Farmácia Miraflores presta um serviço à população, distinguindo-se na competência técnica dos seus profissionais, na diversidade e na versatilidade dos produtos e serviços que coloca à disposição dos clientes.

farmácia dispõe "de instalações, modernas, dinâmicas e atualizadas às necessidades deste século, sem nunca deixar de investir na eficiência, qualidade, simpatia e busca de formação técnica e humana", começa por explicar Miguel Marques, sócio-gerente.

Este setor enfrenta um conjunto de desafios e oportunidades num mercado em constante mudança. Desde logo, a concorrência. "O mercado farmacêutico português é bastante competitivo, com a presença de grandes redes, farmácias online e a venda de medicamentos não sujeitos a receita médica (MNSRM) em supermercados", afirma. Outra dificuldade é o facto de a margem de lucro ser reduzida. "A regulamentação dos preços dos medicamentos e os custos operacionais elevados pressionam a rentabilidade das farmácias", sublinha. Os recursos humanos apresentam um desafio acrescido, pois a escassez de farmacêuticos e a necessidade de

"A fidelização de clientes é também uma dificuldade, pois num mercado competitivo, atrair e reter clientes exige um esforço constante e a oferta de serviços diferenciados", afirma o sóciogerente. A adaptação à era digital exige também um investimento acrescido em tecnologias e competências digitais. Por outro lado, "o envelhecimento da população portuguesa aumenta a procura por medicamentos e cuidados de saúde, mas também exige a adaptação dos serviços farmacêuticos às necessidades dos idosos".

formação contínua são constantes.

Principais oportunidades

Nem só de dificuldades vive o mundo farmacêutico. Miguel Marques ajuda a delinear os aspetos em que as farmácias podem ganhar terreno, desde logo, pelos serviços disponibilizados. "As farmácias podem diferenciar-se pela oferta de serviços farmacêuticos, como a medição da pressão arterial, a administração de vacinas, o rastreio de doenças e o aconselhamento personalizado sobre medicamentos e estilos de vida saudáveis." O facto de a população ter uma maior esperança média de vida e estar a envelhecer representa também uma oportunidade, pois obriga as farmácias a oferecerem serviços especializados para idosos, "como a preparação de doses personalizadas de medicamentos, o acompanhamento farmacoterapêutico e a entrega de medicamentos ao domicílio".

A saúde digital é cada vez mais uma necessidade e exigência dos tempos atuais.

Miguel Marques dá exemplos concretos da aposta na "renovação online de receitas e a venda de produtos através da mesma via para melhorar a acessibilidade aos cuidados de saúde e a experiência do cliente". Por último, as farmácias "podem adotar práticas sustentáveis, como a redução do consumo de energia e água, a gestão de resíduos e a promoção de produtos ecológicos, para contribuir para a proteção do ambiente e atrair clientes conscientes"

Um crescimento sustentado

A Farmácia Miraflores tem vindo a evoluir ao longo dos últimos anos com o esforço de todos os envolvidos, "através da sua dedicação aos utentes, à constante vontade de melhorar e ser uma mais-valia para quem

> a visita, não só com a prestação de mais serviços, como também com a melhoria dos já existentes", afirma o responsável.

Para além do trabalho com a oferta ao público, a gestão da farmácia tem acompanhado esta evolução e atualmente utiliza recursos mais modernos e capazes de fazer face aos grandes mercados e aos grandes grupos.

"A Nucase tem sido um parceiro muito próximo e proativo. Com as suas diferentes ofertas, consegue sempre dar uma solução às nossas necessidades dentro das várias áreas", enaltece Miguel Marques. E acrescenta: "A equipa está sempre preocupada e disponível para ajudar na tomada de decisões do negócio".

Para o próximo ano, os objetivos são claros: "Queremos continuar com um crescimento sustentável, fortalecer o vínculo com a comunidade e sermos reconhecidos como um ponto de referência em saúde e bem-estar."

Ir além da dispensa de medicamentos, oferecendo uma abordagem integral da saúde e do bem-estar dos utentes, é o mote que motiva a equipa a continuar. E, por fim, "otimizar os processos da farmácia para garantir a eficiência, a sustentabilidade e a rentabilidade do negócio", conclui.



FARMÁCIA MIRAFLORES

Miguel Marques

Farmacêutico

Estamos muito satisfeitos, temos uma empresa organizada e com planeamento financeiro graças à equipa da Nucase

uma empresa especializada em realocar estrangeiros que não falam português em Portugal. A Scout Concierge comprometese a estruturar um processo de mudança, incluindo realocar animais de estimação, procura de propriedades, procura de escolas

internacionais para as crianças conforme o currículo necessário e organizar a chegada e a mudança para Portugal. A founder e CEO Sandra Maciel explica outras ajudas que a empresa dá na prática: "Ajudamos na preparação da propriedade para receber as famílias com serviço de pickup no aeroporto, pois alguns clientes trazem muitas malas, o que requer três a quatro carros para fazer a deslocação do aeroporto a casa. Asseguramos também um seguro de saúde e ajudamos na abertura de conta no banco", explica a responsável. O objetivo é dar segurança aos clientes enquanto vivem em Portugal. "Temos 25 serviços disponíveis e o nosso trabalho passa por minimizar o stresse que todo o processo de mudança provoca aos nossos clientes."

A maior dificuldade que a empresa enfrenta é explicar aos clientes o tempo que demora tratar de todos os processos, desde o AIMA ao IMT. Mas essa dificuldade transforma-se rapidamente em oportunidades de trabalho para a empresa, pois o cliente necessita de mudar com tranquilidade, delegando todos os processos e o acompanhamento na Scout Concierge. "Um processo de realocação/mudança para Portugal pode demorar um ano até terminar. No Dubai, pelo contrário, um processo semelhante faz-se num mês, incluindo a autorização de vistos e a emissão da carta de condução." Sandra Maciel explica que o Dubai está desburocratizado e pauta-se pela automatização nos processos. "Em Portugal, temos poucas automatizações, ainda dependemos bastante dos serviços e das pessoas, bem como de documentos que, muitas vezes, são solicitados sem necessidade."

A adaptação é imperativa. "Explicamos tudo aos clientes no início de cada processo. Digo-lhes sempre para não colocarem o seu país de origem em Portugal. Cada país tem o seu diferencial e falando de Portugal em particular, destaco a qualidade de vida, segurança e o melhor custo

de vida." Sandra Maciel já viveu em sete países e considera "que não há melhor lugar para viver em Portugal, sobretudo para quem tem filhos", defende, sublinhando que "o ambiente e a estrutura de ensino do país são maravilhosos".



SCOUT CONCIERGE Sandra Maciel Founder & CEO

Como tudo começou

A ideia para constituir esta empresa começou na mesa da cozinha de casa de Sandra Maciel e com um investimento de apenas 850 €. "Após um período de teste, arrendámos um espaço comercial na Av. 25 de abril, em Cascais. Temos crescido consoante as necessidades e vamos abrindo mais mercados", refere a CEO. Hoje, a empresa trabalha remotamente e a equipa tem a oportunidade de viajar para outros países para divulgar os seus serviços. "O nosso trabalho é partilhar a nossa experiência e conhecimento com os clientes. Temos uma equipa com excelentes profissionais que entregam segurança e conferem tranquilidade durante todo o processo."

A Nucase ajudou Sandra Maciel a começar a sua atividade empresarial, em janeiro de 2018, e na abertura da sua empresa, um ano depois. "Acompanhou-me por quatro anos e por sugestão de uma amiga, a dada altura decidi mudar de contabilista. Essa experiência foi menos boa e decidi voltar à Nucase." Desde então, esta tem sido a empresa que apoia a Scout Concierge em todas as exigências financeiras e legais. "A nossa contabilista Carla Vaz e toda a equipa estão sempre disponíveis para nos direcionar e para nos ajudar a resolver as questões rotineiras da nossa empresa, bem como para orientar a organização fiscal dos nossos clientes." A opinião desta parceria é positiva. "Estamos muito satisfeitos, temos uma empresa organizada e com planeamento financeiro graças à equipa da Nucase."

Sandra Maciel recomenda o seu próprio caminho a outros clientes. Conta que começou a investir no imobiliário em Portugal, em 2010, enquanto morava em Jeddah Arábia Saudita. Foi tudo feito de forma estratégica porque sabia que iria viver em Portugal, onde está há onze anos. "O meu filho vai formar-se na escola internacional e vai estudar na faculdade, em Lisboa", explica, fazendo o paralelismo do seu percurso com o de alguns clientes brasileiros, americanos, australianos e israelenses, que estão a programar reformar-se em Portugal.

Se tivesse de deixar uma mensagem a potenciais clientes diria que contratar a consultoria desta empresa é sinónimo de "planeamento estratégico". E justifica: "Todo o cliente que faz isso, acaba por correr na linha da frente em comparação com quem não planeia. Perdas financeiras acontecem durante os processos quando trabalhamos com profissionais sem experiência".

Trabalhar com estrangeiros requer antevisão, mentalidade e resposta rápida, conhecimento especializado, conhecimento do país de origem do cliente, trabalhar com exclusividade, ter foco e determinação, salienta a CEO. "Somos especializados em estrangeiros, somos responsivos às necessidades, excedendo a expectativa do cliente", remata.

Sistema de quotas de emprego para pessoas com deficiência

A implementação de um sistema de quotas de emprego para pessoas com deficiência representa um passo fundamental para a inclusão social e profissional, promovendo a igualdade de oportunidades e combatendo a discriminação no mercado de trabalho.

Lei n.º 4/2019 visa estabelecer um sistema de quotas de emprego para pessoas com um grau de incapacidade igual ou superior a 60%, garantindo a contratação destas por empresas do setor privado e por entidades públicas.

Este regime aplica-se a médias empresas (75 a 249 trabalhadores) e grandes empresas (250 ou mais trabalhadores) e abrange contratos de trabalho regidos pelo Código do Trabalho.

As empresas de média dimensão devem garantir a contratação de, pelo menos, 1% de trabalhadores com deficiência, enquanto as grandes empresas devem garantir, pelo menos, 2% de trabalhadores com deficiência.

O cumprimento da quota é baseado na média de trabalhadores do ano anterior. A verificação dos pressupostos supramencionados é realizada no ano subsequente, recorrendo ao Relatório Único, apresentado pela entidade empregadora.

Nas empresas com mais de 100 trabalhadores, a obrigatoriedade de cumprimento da quota vigora desde 1 de fevereiro de 2023, enquanto nas empresas com um número entre 75 e 100 trabalhadores, a obrigatoriedade de cumprimento de quota vigora desde 1 de fevereiro de 2024.

Por outro lado, as empresas que atingirem a dimensão de média empresa (≥ 75 trabalhadores) ou grande empresa (≥ 250 trabalhadores), após 2020, têm um período suplementar de dois anos para se adaptarem à lei.

Durante o período de transição, entre 1 de janeiro de 2020 e o início da obrigatoriedade da quota, as empresas devem garantir que, pelo menos 1% das contratações anuais, sejam destinadas a pessoas com deficiência.

O não cumprimento das quotas constitui uma contraordenação grave, podendo resultar em multas e até na exclusão de concursos públicos.

A Lei n.º 4/2019, de 10 de janeiro, promove a inclusão profissional de pessoas com uma incapacidade igual, ou superior a 60%, garantindo o acesso ao mercado de trabalho. Isto implica que as empresas estejam atentas aos prazos, bem como aos apoios técnicos disponíveis para garantir a correta aplicação do regime.

Durante o período de transição, entre 1 de janeiro de 2020 e o início da obrigatoriedade da quota, as empresas devem garantir que, pelo menos 1% das contratações anuais, sejam destinadas a pessoas com deficiência



UNIT LEGAL Luís Almeida Carneiro Lawyer



Nucase Tax Consulting

mundo empresarial está a mudar, o mercado está cada vez mais exigente, e a fiscalidade está em constante mutação. Para ajudá-lo a enfrentar estas mudanças, temos uma equipa de consultores financeiros e fiscais altamente qualificados e com mais de 25 anos de experiência nesta área, respondendo aos desafios colocados pelo panorama atual nas diversas áreas da fiscalidade, a nível nacional

Em virtude do nosso know-how nos setores da auditoria e consultoria, oferecemos um serviço personalizado e de excelência, tendo sido estes os pilares do nosso crescimento e da satisfação dos nossos clientes.

e internacional.

Os serviços que prestamos aplicam-se a todas as empresas, empresários em nome individual e pessoas singulares, independentemente da sua dimensão, apresentando soluções integradas de apoio aos negócios, oferecendo segurança na tomada de decisão.

O que nos distingue

- Experiência comprovada A nossa equipa possui um conhecimento profundo em questões fiscais com um histórico sólido em trabalhos realizados num abrangente portefólio de clientes.
- Precisão e conformidade Atuamos em conformidade com a legislação fiscal vigente.
- Compromisso com a excelência Focamo-nos na qualidade e na entrega de resultados concretos e objetivos, de forma personalizada.

O que oferecemos

- Preenchimento e/ou revisão de declarações fiscais
- Consolidação de contas
- Benefícios fiscais
- Pedidos de recuperação de IVA em créditos incobráveis (PAP)
- Estimativa do impacto fiscal de liquidação e dissolução de sociedades
- Estudo de Plano Flexível de Benefícios aos colaboradores, adaptado a cada empresa
- Auditorias a áreas específicas
- Cálculo e impacto fiscal das mais e menos valias mobiliárias e imobiliárias
- Apoio e enquadramento de início de atividade
- Registo do Beneficiário Efetivo (RCBE)
- Elaboração de declaração de IRS
- Aconselhamento na área do IRS
- Enquadramento do sistema fiscal português em sede de IRS
- Residente N\u00e3o Habitual (RNH) Apoio subsequente
- Enquadramento e apoio à atividade de alojamento local
- Registo de contratos de arrendamento no portal da Autoridade Tributária
- Residentes Fiscais em Portugal tributação de rendimentos obtidos no estrangeiro
- Obtenção de certificados de residência fiscal
- Pedido de tributação conjunta para efeitos de Adicional do IMI (AIMI)

O Grupo Nucase quer estar ao lado dos seus clientes, mais uma vez, e apoiá-los em todos estes desafios. Por isso, decidiu apostar no departamento de TAX Consulting, aproveitando todo o conhecimento e experiência da equipa.

A equipa de **Tax Consulting da Nucase** é composta por especialistas com vasta experiência e profundo conhecimento fiscal, nacional e internacional. Oferecemos um serviço rigoroso, personalizado e em conformidade com a legislação, apoiando os nossos clientes com soluções seguras e eficazes num cenário fiscal em constante mudança.





Carla Chagas Accounting Manager & Tax Consultant

Responsável de departamento de contabilidade em regime de outsourcing, regime interno e supervisão contabilística e fiscal. Coordenadora e consultora no departamento TAX Consulting.



Maria Palma Accounting Manager & Tax Consultant

Consultora especializada em legislação em tributária, presta serviços de consultoria em diversas áreas fiscais. Acompanha clientes de todos setores de atividade, ajudando-as na interpretação da legislação de forma clara e objetiva, auxiliando na tomada de decisão.



Francisco Duarte
Accounting & Tax
Compliance Supervisor

Responsável pelo departamento de supervisão contabilística e fiscal, vocacionado no apoio ao cumprimento de obrigações contabilísticas e fiscais em território nacional de clientes nacionais e internacionais de média e grande dimensão.



Teresa Espada Accounting Manager & Tax Consultant

Como Accounting Manager, sou responsável pela gestão do centro operacional de Carcavelos 3, especializado na área do IRS. Com uma vasta experiência nesta matéria, prestamos serviços de contabilidade e apoio à gestão a uma ampla variedade de empresas e empresários em nome individual, ajudando-os a otimizar os seus negócios e a cumprir com as suas obrigações fiscais.

Estamos aqui para fazer a diferença.

Entre em contacto connosco e descubra como a nossa equipa pode ajudar.

Entre em contacto através do e-mail tax@nucase.pt



Marta Correia

COLABORADORES Sónia Nunes Manuela Melo Maria Palma Teresa Espada Carla Chagas Francisco Duarte

DESIGN E PAGINAÇÃO Connect Digital

IMPRESSÃO Sprint

Nucase. Preparamos o futuro juntos.

> 2025 EDIÇÃO Nº 80 MAI.JUN.JUL.AGO

PUBLICAÇÃO INTERNA